

Lic. Juan F. Carreras

Economista - Universidad de Buenos Aires (UBA) -
CEO of Pulses Argentina, una firma de Brokerage de Buenos Aires,
Argentina, con 12 años de experiencia en el mercado.

e-mail. juan@pulses.com.ar
web. www.pulses.com.ar
Office tel. + 54 9 11 43946631
Cel. + 54 9 11 70379159



ENTREVISTA A AGROFIN AGROCOMMODITIES S.A. GARBANZO KABULI ARGENTINA COSECHA 2020/2021

Agrofin Agrocommodities S.A. es una de las principales exportadoras de Argentina, usualmente están en el top de los rankings de exportación, tienen 11 años de trayectoria y sorprende su gran crecimiento en participación en el mercado, comenzaron a operar en el año 2009.

Son una firma integrada en la cadena de producción desde la producción, proceso y posterior exportación de los productos que trabajan.

Lucas es el accionista mayoritario y uno de los titulares de la empresa, de profesión es Lic. en Cs. Empresariales egresado de la Universidad Austral de Argentina ha convertido a su empresa en uno de los líderes en Share de mercado, vendiendo a más de 100 países y con una variedad muy importante de productos que van desde el garbanzo, arvejas y porotos a semillas de chia, sésamo y coriandro.

Su planta de proceso está ubicada en el sur de la Provincia de Santa Fe y están embarcados en la construcción de un centro logístico sobre autopista Rosario, Buenos Aires.

Exportan entre 30.000 a 35.000 toneladas al año, de las cuales aproximadamente el 70% de ellas tienen como destino la cuenca del mediterráneo.

Juan Carreras: Lucas tenemos información de que hubo falta de agua y

problemas climáticos ¿como vez la evolución de la cosecha de garbanzos en Argentina tanto en Córdoba como en NOA hasta el momento? ¿cómo se desarrolló la época de siembra este año?

Lucas Genero: El invierno fue uno de los más crudos de los últimos 100 años, por falta de agua y bajas temperaturas. Al problema de las bajas precipitaciones que influyó en el desarrollo del cultivo se acrecentó el problema de heladas que complicó aun más el desarrollo vegetativo del cultivo en sus distintos estadios.

Cuando comenzó la campaña por el mes de mayo los perfiles de agua eran escasos, oscilaban entre 80 y 120 mm, y en algunos sectores incluso a menos. Por tal motivo la efectiva siembra de las áreas estimadas llegó a ser de no más de un 60% de lo esperado.

En Salta los primeros lotes cosechados no tuvieron los resultados esperados, lotes que no llegaban a 300 kgs por hectárea, pero luego los lotes subsiguientes empezaron a tener mejores rindes que oscilaban entre 800 a 1200 kg por hectárea dependiendo la zona. Las calidades están saliendo muy buena, fue un año seco y de bajo rendimiento que se condice con calidades de producto en general muy buenas.

En Santiago del Estero y Chaco hubo rendimientos similares a Salta.



Lucas Genero, accionista Mayoritario y uno de los titulares de la empresa Agrofin Agrocommodities S.A.

En Córdoba sobre los primeros lotes estamos observando rendimientos que oscilan entre 700 a 1500 kg por hectárea en las áreas de secano y lo último que se va a cosechar es lo que está bajo riego y allí esperamos mejores rendimientos que varíen entre 1500 a 2500 kg por hectárea, calibres más grandes, mayores porcentajes de 9 mm.

En relación a los tamaños, podríamos estimar que a nivel nacional prevalece el calibre 8 frente al 7 y 9 mm.

JC: ¿Cuál es el volumen de garbanzos que se cosechó el año pasado en Argentina y cuánto estiman que podría ser este año en condiciones normales?.

LG: El volumen del año pasado según

las últimas estadísticas de exportación arrojaron números entre 160.0000 y 170.000 tons de garbanzo, a esto hay que sumarle aprox. Unas 10.000 Tons que fueron para mercado interno. Por lo que estimamos el año cerro con más de 180.000 tons de producción aprox. El área de garbanzo ha ido creciendo año tras año y hoy se disemina mucho por todo el país, se amplió a otras provincias y regiones, Córdoba, San Luis, Santiago, Chaco, Catamarca, Salta, Tucumán. Hoy en día es un área de producción grande y eso dificulta mucho las estimaciones de producción. Nuestras estimaciones para esta campaña 2020/2021 sostienen que en Argentina no debería de haber más de 60.000 a 70.000 tons de exportación, pero como te comente anteriormente puede haber errores como ha pasado en años anteriores donde las cantidades estimadas resultaron ser sustancialmente inferior a lo que realmente se exportó, por tal motivo, calculando este potencial desvío estimo que podría estar entre 50.000 y 90.000 tons.

JC: ¿Qué riesgos climáticos podría haber de aquí al periodo de recolección? Cuáles son los rindes estimados para Córdoba y NOA? ¿Qué volumen total estiman de garbanzo en toneladas para Córdoba y NOA?

LG: Nuestras estimaciones es que del área total del país, aproximadamente, Córdoba y San Luis tiene una participación del 50%, un 20% Santiago y Chaco, y 30% Tucumán, Salta y Catamarca. Son aproximaciones para dar referencias, no contamos con los números exactos, pero permitiría a grandes rasgos dar una idea de la composición productiva del garbanzo en Argentina. Si debe quedar en claro que si bien las

cosechas avanzan, aun tenemos riesgo de lluvia en cosecha, pero por el momento y hasta ahora todo marcha bien.

JC: ¿Cuáles son los porcentajes de calibres estimados en una campaña normal y cual es el porcentaje que esperan en esta campaña en condiciones normales?. Describir para NOA y Córdoba.

LG: Los porcentajes de calibres dependen en gran medida de las variedades sembradas y de las zonas de producción. No es lo mismo los porcentajes de calibres en un garbanzo variedad Kiara o Norteño que un garbanzo variedad Felipe o Chañarito.

Hoy en día podemos decir que el gran porcentaje garbanzo en Argentina se hace con variedad Kiara o Norteño, ya que son las que arrojan mayores porcentajes de calibre de 9 mm.

En Salta y Tucumán por ejemplo si se siembra en variedad Norteño o Kiara, los tamaños promedios son aproxima-

damente un 10 % 9 mm, un 40 % de 8 mm, un 40 % 7 mm y 10% partido y descarte.

En el caso de Córdoba para las variedades Norteño y Kiara, los tamaños promedios son aproximadamente un 40 % 9 mm, un 40 % de 8 mm, un 10 % 7 mm y 10% partido y descarte.

Lo que se puede rescatar es que debido a su rusticidad esta creciendo mucho la utilización de la variedad Felipe que si bien presenta calibres menores, cuyo porcentajes de calibres se distribuyen en un 10 % de 9, 60 % 8, 20 % de 7 y 10 % partido y descarte, presenta mayor resistencia a condiciones adversas que las variedades Kiara o Norteño.

En conclusión creemos que para esta campaña el promedio de Argentina podría estar en un 15% 9 mm, un 25% 7 mm y 50% 8 mm y un 10% partido y descartes. Con mayores porcentajes de calibres chicos en las áreas de secano y de calibres grandes en las áreas bajo riego.





JC: Si tuvieras que dar una opinión a un cliente sobre como viene la cosecha de garbanzos en Argentina en relación a cantidades esperadas de producto, calibres, calidades y precios. ¿Qué le dirías?

LG: La cosecha 2020 es una cosecha inferior a lo que normalmente tenemos, viene mal barajada desde al arranque, las complicaciones climáticas al arranque de siembras, la baja intención de siembra por parte de productores por motivo de precios del producto por debajo de los niveles históri-

cos, sumado a condiciones de sequia y bajas temperaturas durante el ciclo, configuraran un año productivamente complicado. En materia de precio Argentina no es formador de precio en este producto, hay otros países como Estados Unidos, Canadá, Turquía y otros que es donde hoy están los stock y que tienen una posición mucha más cómoda para dictar el ritmo de mercado.

En función de cómo viene año y en función del volumen que tenemos, Argentina va a tener que ubicarse con un mero seguidor siguiendo de cerca lo que otros orígenes

vayan haciendo en materia de precio.

Las calidades vienen bien, eso es bueno porque podemos brindar un buen producto, los calibres como mencione anteriormente mayoritariamente entre 8 y 7 mm y poco calibre 9 mm.

Los precios se esta comenzando a formar al ritmo que empezamos a recibir materia prima en planta con cotizaciones para Calibre 8 MM entre USD 750/770 por ton y USD 650 Y USD 670 para 7 mm, pero es pronto para hablar de precios, hay que ver como evoluciona en los próximos meses.

